MIT DEN UNTERNEHMEN AUF AUGENHÖHE: SPONSORING

UNSER PRAXIS-PROGRAMM: SMART-SPONSORING-MANAGEMENT SSM®

- Wie viel ist mein Verein für Sponsoren wert?
- Wie kann ich mich organisatorisch aufstellen? Wie kann ich eine nachhaltige, personenunabhängige Struktur aufbauen?
- Welche Vermarktungsmöglichkeiten und Potenziale hat mein Verein? Was darf und muss ein Sponsoring bei mir kosten?
- Wie werde ich in meiner Region als ernstzunehmende Plattform für Unternehmen wahrgenommen?
- Wie finde ich Sponsoren?
- Wie schaffe ich es im Sponsoring stabile Einnahmen zu generieren?
- Was müssen wir in Verhandlungen beachten? Und wie werde ich selbstbewusster im Vertrieb?
- Welche Kompetenzen müssen meine Mitarbeitenden haben?
- Wie kann ich einem Sponsor nachweisen, dass mein Verein ihm einen Gegenwert geliefert hat?

MACHE MIT DEINEM VEREIN DEN NÄCHSTEN SCHRITT IM SPONSORING:

KOSTENLOSES BEDARFSERMITTLUNG, ERSTGESPRÄCH INFORMATIONSAUSTAUSCH

SSM® TRAININGS & SCHULUNGEN,
BASICS WORKSHOPS & COACHING

KONZEPTION & STRATEGIE,
SSM® ORGANISATION & PROZESSE,
ADVANCED WERTEBERECHNUNG &
DATENMANAGEMENT,
CONTROLLING & SUPPORT

MEHR INFORMATIONEN AUF
VEREINE.SPONSORING-MANAGEMENT.COM

WAS WIR SONST NOCH FÜR DICH TUN KÖNNEN? HIER EINE ÜBERSICHT UNSERER SERVICES FÜR AMATEUR- UND BREITENSPORTVEREINE:





THE FACT-BASED CONSULTING COMPANY.

SPORTS = LEISURE = CULTURE >> TWO STEPS AHEAD

Fon | +49 (0) 911 - 54 81 830 Email | info@slc-management.com Web | vereine.slc-management.com